#### ÐÐµÑÐ°Ð»ÑÐ½Ð°Ñ ÐºÐ°ÑÑÐ¸Ð½ÐºÐ°

|  |
| --- |
| **Социальный контракт как способ открыть свое дело**Социальный контракт - это специальный вид поддержки безработных или малоимущих, попавших в трудную ситуацию. Условием ее получения является доход ниже прожиточного минимума.Социальный контракт позволяет:* пройти переобучение;
* купить товары первой необходимости;
* открыть свое дело;
* развивать личное подсобное хозяйство (ЛПХ).

Получаемые средства возвращать не нужно, главное требование – их целевое использование и достижение результата, прописанного в договоре.Максимальная сумма на открытие своего дела – до 250 тыс. рублей, на ведение личного подсобного хозяйства – до 100 тыс. Окончательная цифра зависит от потребностей бизнеса.Средства социального контракта можно назвать стартовым капиталом от государства. Все будущие расходы претендент на субсидию должен отразить в бизнес-плане и доказать их обоснованность.Для начала будущий предприниматель составляет бизнес-план и защищает его перед межведомственной комиссией, которая и утверждает смету расходов.-      Минимум 80% средств должно быть направлено на покупку основных средств или материально-производственных запасов: оборудования, транспорта, инструментов, инвентаря, спецодежды или техники;-      На аренду или приобретение помещения можно потратить не более 15% суммы;-      До 5% может пойти на госпошлины при регистрации ИП или получения лицензии.Срок социального контракта на создание бизнеса или развитие ЛПХ – 12 месяцев. Он может быть продлен еще на шесть месяцев. Результатом поддержки должно стать повышение дохода участника проекта.Как заключить социальный контракт?Первый шаг – обратиться в соцзащиту по месту регистрации с заявлением. В нем нужно указать ФИО, сведения о составе семьи, доходах и имуществе, банковские реквизиты и приложить копии документов. Заявление можно подать лично, через МФЦ или «[Госуслуги](https://www.gosuslugi.ru/)».После предварительного рассмотрения и согласования заявки, претенденту на субсидию назначат куратора, который проведет собеседование. Там надо будет ответить на следующие вопросы: в какой отрасли планируется создать бизнес, наличие опыта и образования, есть ли необходимость дополнительного обучения, наличие бизнес-плана и необходимость его составления, нужна ли юридическая помощь и др.Далее соискатель субсидии совместно с куратором составляет план мероприятий. Он типовой и состоит примерно из следующих пунктов:     * Тестирование предпринимательских способностей;
* Обучение основам предпринимательства;
* Составление и утверждение бизнес-плана;
* Заключение договора и перечисление выплаты;
* Консультации по вопросам предпринимательской деятельности с привлечением профильных органов (организаций);
* Регистрация ИП/самозанятым;
* Покупка основных средств и материально-производственных товаров.

ВАЖНО: при выполнении последнего пункта предпринимателю нужно собирать документы, подтверждающие покупки:* Товарный чек с указанием наименования товара;
* Кассовый чек с указанием наименования товара;
* Договор купли-продажи;
* Акт передачи денежных средств между гражданином и организацией;
* Платежное поручение с пометкой «Исполнено»;
* Договор аренды и пр.

По условиям заключения социального контракта получатель должен отчитываться о выполнении им условий программы. Периодичность, дату сдачи отчетности, ее порядок и прочие моменты прописываются в договоре.Единая форма отчетности законом не установлена. Если образца нет, то документ составляется в свободной форме с указанием обязательных сведений, установленных договором. Обычно это:1.    Сумма полученной субсидии2.    Перечень приобретенного на средства субсидии имущества3.    Как используется имущество4.    Сведения о доходе от использования средств социального контракта |