#### ÐÐµÑÐ°Ð»ÑÐ½Ð°Ñ ÐºÐ°ÑÑÐ¸Ð½ÐºÐ°

|  |
| --- |
| **Социальный контракт как способ открыть свое дело**  Социальный контракт - это специальный вид поддержки безработных или малоимущих, попавших в трудную ситуацию. Условием ее получения является доход ниже прожиточного минимума.  Социальный контракт позволяет:   * пройти переобучение; * купить товары первой необходимости; * открыть свое дело; * развивать личное подсобное хозяйство (ЛПХ).  Получаемые средства возвращать не нужно, главное требование – их целевое использование и достижение результата, прописанного в договоре. Максимальная сумма на открытие своего дела – до 250 тыс. рублей, на ведение личного подсобного хозяйства – до 100 тыс. Окончательная цифра зависит от потребностей бизнеса.  Средства социального контракта можно назвать стартовым капиталом от государства. Все будущие расходы претендент на субсидию должен отразить в бизнес-плане и доказать их обоснованность.  Для начала будущий предприниматель составляет бизнес-план и защищает его перед межведомственной комиссией, которая и утверждает смету расходов.  -      Минимум 80% средств должно быть направлено на покупку основных средств или материально-производственных запасов: оборудования, транспорта, инструментов, инвентаря, спецодежды или техники;  -      На аренду или приобретение помещения можно потратить не более 15% суммы;  -      До 5% может пойти на госпошлины при регистрации ИП или получения лицензии.  Срок социального контракта на создание бизнеса или развитие ЛПХ – 12 месяцев. Он может быть продлен еще на шесть месяцев. Результатом поддержки должно стать повышение дохода участника проекта.  Как заключить социальный контракт?  Первый шаг – обратиться в соцзащиту по месту регистрации с заявлением. В нем нужно указать ФИО, сведения о составе семьи, доходах и имуществе, банковские реквизиты и приложить копии документов. Заявление можно подать лично, через МФЦ или «[Госуслуги](https://www.gosuslugi.ru/)».  После предварительного рассмотрения и согласования заявки, претенденту на субсидию назначат куратора, который проведет собеседование. Там надо будет ответить на следующие вопросы: в какой отрасли планируется создать бизнес, наличие опыта и образования, есть ли необходимость дополнительного обучения, наличие бизнес-плана и необходимость его составления, нужна ли юридическая помощь и др.  Далее соискатель субсидии совместно с куратором составляет план мероприятий. Он типовой и состоит примерно из следующих пунктов:   * Тестирование предпринимательских способностей; * Обучение основам предпринимательства; * Составление и утверждение бизнес-плана; * Заключение договора и перечисление выплаты; * Консультации по вопросам предпринимательской деятельности с привлечением профильных органов (организаций); * Регистрация ИП/самозанятым; * Покупка основных средств и материально-производственных товаров.   ВАЖНО: при выполнении последнего пункта предпринимателю нужно собирать документы, подтверждающие покупки:  * Товарный чек с указанием наименования товара; * Кассовый чек с указанием наименования товара; * Договор купли-продажи; * Акт передачи денежных средств между гражданином и организацией; * Платежное поручение с пометкой «Исполнено»; * Договор аренды и пр.   По условиям заключения социального контракта получатель должен отчитываться о выполнении им условий программы. Периодичность, дату сдачи отчетности, ее порядок и прочие моменты прописываются в договоре.  Единая форма отчетности законом не установлена. Если образца нет, то документ составляется в свободной форме с указанием обязательных сведений, установленных договором. Обычно это:  1.    Сумма полученной субсидии  2.    Перечень приобретенного на средства субсидии имущества  3.    Как используется имущество  4.    Сведения о доходе от использования средств социального контракта |